



## ARUBA BUSINESS PER KLEKOO

Soluzioni Business come chiave verso  
il successo: un percorso di crescita  
digitale per Clienti e Aziende



KLEKOO.COM  
the web agency

SOLUZIONI ADOTTATE

SERVER CLOUD  
MANAGED

- LA NECESSITÀ
- LA SOLUZIONE
- I VANTAGGI
- SVILUPPI FUTURI

CASE  
STUDY

Ogni Web Agency deve, ad oggi, necessariamente costruire **partnership solide** per garantire l'aggiornamento costante, la crescita ed il successo dei propri prodotti e servizi. Accompagnare passo dopo passo i propri clienti significa essere in grado di costruire un team di **professionalità costantemente aggiornate** non solo sulle nuove tendenze ma anche sulle migliori soluzioni in grado di rispondere alle nuove esigenze del contesto digitale.

*"Klekoo da più di vent'anni affianca le aziende nello studio di soluzioni per lo sviluppo del business digitale, attraverso lo sviluppo di siti e di applicativi online"*

Paolo Springolo – CEO Klekoo

In un settore così competitivo, infatti, fare la differenza in termini di offerta e qualità dei propri servizi è imprescindibile per fidelizzare il cliente. Supportare da oltre vent'anni i propri clienti significa obbligatoriamente **instaurare con loro un rapporto di fiducia che sia in grado di evolvere e crescere nel tempo grazie a soluzioni mirate e realmente performanti**. Un cliente soddisfatto è, infatti, un cliente che sa di avere già tutto l'occorrente per affrontare le sfide necessarie alla crescita del proprio **business online**. Per questo motivo la scelta di ogni singolo fornitore è per ogni attività d'impresa un momento molto importante. Una scelta sbagliata può gravare non solo sull'operatività ma anche sull'impresa nel suo complesso, sia in termini economici che di tempistiche progettuali, ricadendo inoltre sul business delle aziende assistite. Affrontare le complessità non è semplice e Klekoo lo sa bene, per questo motivo affidarsi alle soluzioni di Aruba Business è stato un passaggio obbligato per proseguire con la gestione del lavoro e dei progetti. Non solo per potenziare quindi l'interno comparto **Cloud aziendale**, ma anche per arricchire le offerte di business con nuovi prodotti e servizi dall'efficienza garantita. **L'affidabilità delle soluzioni di Aruba Business ha permesso agli esperti di Klekoo di dedicarsi completamente allo sviluppo degli applicativi senza preoccupazioni in termini di performance e gestione.**

## – LA NECESSITÀ

Non solo comunicazione e contenuti, tutti i siti e gli e-commerce realizzati da Klekoo prendono vita grazie alle migliori tecnologie e sono estremamente personalizzabili e adattabili grazie alle **soluzioni create ad hoc** con codice proprietario o **Open Source**. Scegliendo Klekoo i clienti ottengono siti veloci, sicuri, altamente performanti e dal successo internazionale. In un settore come quello degli e-commerce il raggiungimento di tali obiettivi scaturisce da una serie di fattori che riguardano aspetti molto tecnici necessari e indispensabili, tra questi la corretta ed efficace sincronizzazione con i propri **gestionali** riesce sicuramente a fare la differenza. La collaborazione con Aruba Business ha permesso di creare un ecosistema di **applicativi e aree riservate** altamente performanti che hanno reso il caricamento e la condivisione dei dati una **procedura snella, semplificata, integrata e veloce**.

## – LA SOLUZIONE

L'esperienza di alto livello che **Aruba Business** apporta a partner come **Klekoo**

ha permesso di potenziare i servizi proposti e al contempo favorito il successo dei business dei clienti grazie a nuove soluzioni che vedono semplificati i **flussi aziendali** per merito dei gestionali dedicati alla gestione dei processi produttivi interni. La personalizzazione è per Klekoo un elemento di unicità, per questo motivo continua ad offrire **prodotti altamente customizzabili** e creati ad hoc in grado di rispondere anche alle esigenze più complesse.

## – I VANTAGGI

La soluzione di **Cloud Managed** di Aruba Business offre tutto quello che Klekoo stava cercando: **soluzioni scalabili e altamente performanti** da proporre ai propri clienti disposti ad investire per lo sviluppo e il potenziamento dei propri siti, degli applicativi e dei gestionali. Tutto ciò ha permesso di ridurre i tempi di **check e data entry** grazie non solo alla creazione di un ecosistema di applicativi ma anche di **aree riservate in stretta connessione tra loro** che hanno al proprio interno strumenti facilitati per il caricamento e la condivisione di dati.

## – SVILUPPI FUTURI

Affidarsi a fornitori dal valore come Aruba Business ha, anche in questo caso, garantito lo sviluppo e il potenziamento dei business dei clienti di Klekoo che, grazie all'usabilità delle soluzioni implementate, sono riusciti a **migliorare l'esperienza dell'utente e ottimizzare tempi e processi**.

*"Il cliente ci segnala la notevole impennata di visite ai siti pubblici e dell'utilizzo delle aree riservate. Per quanto riguarda noi, abbiamo consolidato la fiducia del cliente, che continua a richiedere la nostra consulenza per lo sviluppo di soluzioni digitali."*

**Paolo Springolo** – CEO Klekoo